

研修について

未経験者でも大丈夫



もちろん研修中も
お給料(固定給)
支払われます！

**保険のプロフェッショナルになるために・・・
手厚い研修生制度**

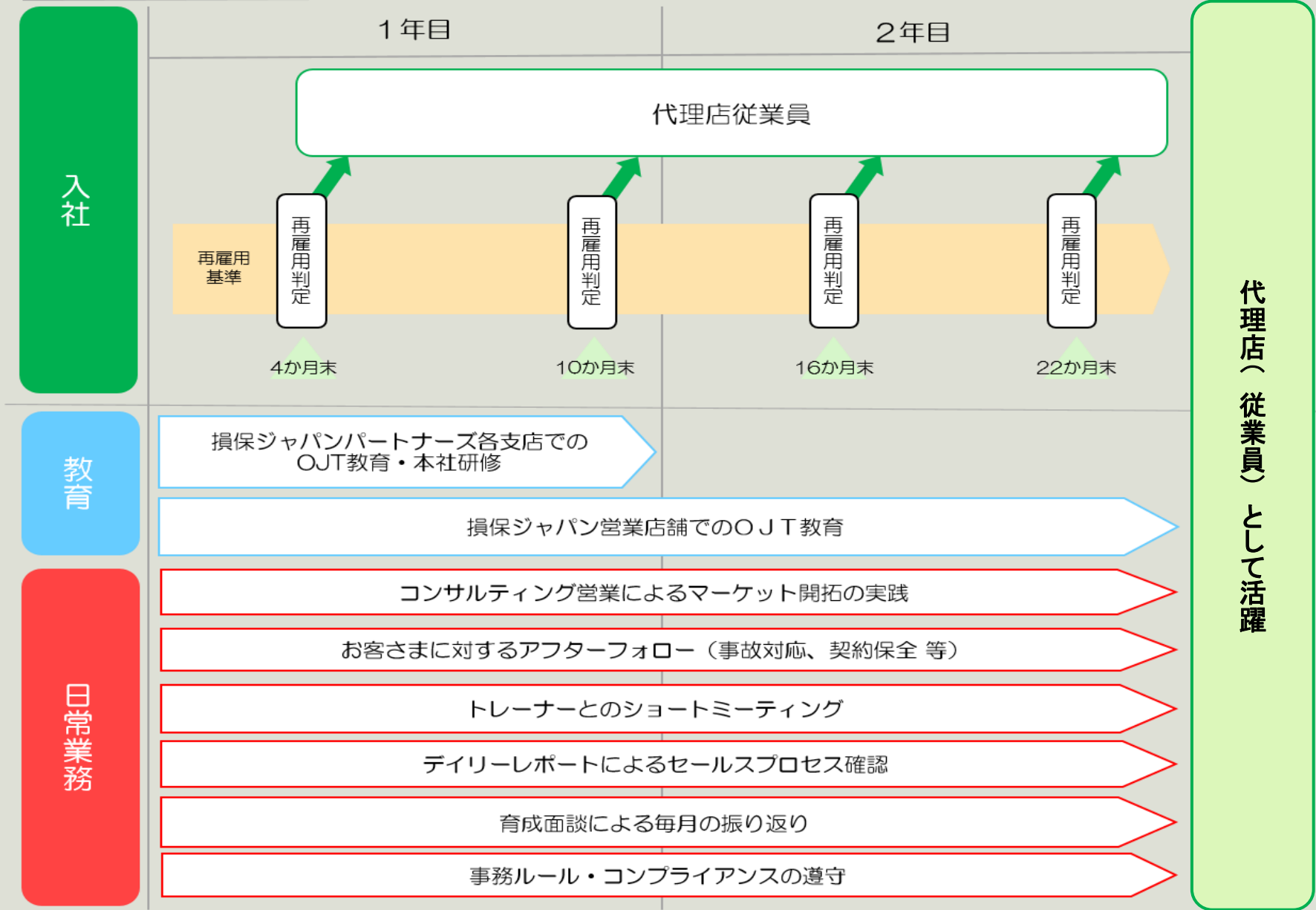
損保ジャパンにて2年間、**研修生**として**在籍出向**

保険代理店（従業員）としての活躍を目指す

・育成部署：損保ジャパン名古屋南支社・損保ジャパンパートナーズ（株）

・育成担当者：営業店担当者、名古屋南支社員全員、J保険プランニング全社員サポート

入社後の進路と教育内容



資格取得でスキルアップ✦

【損保資格試験】

- ・損保一般(基礎)
- ・損保一般(自動車)
- ・損保一般(火災)
- ・損保一般(傷害)

- ・損保大学課程専門(法律)
- ・損保大学課程専門(税務)

【生保資格試験】

- ・生保一般課程
- ・生保応用課程
- ・生保専門課程
- ・変額

など

研修の流れ

1～4か月

座学にて保険商品知識、システム操作
資格取得のための勉強会を行う。

2～12か月

代理店実務の習得を目的とした
損保ジャパンパートナーズでの
実践教育

13～24か月

自己マーケット開拓を目的とした
損保ジャパン営業店舗での営業活動の実践
損保・生保の総合販売による顧客基盤の拡大

例) 1日の流れ

9:00～	損保ジャパン担当者と打ち合わせ
10:00～	ビジネスマナー 研修
12:00～	お昼休憩
13:00～	各種保険商品 研修
15:00～	システム操作 研修
16:00～	営業ロープレ
17:00	終業

